

Elixir Sistem jedan je od regionalnih lidera u oblasti hemijske industrije, u proizvodnji kompleksnih mineralnih đubriva, kao i ostalim segmentima agrobiznisa. Leaderska pozicija koju imamo na tržištu podrazumeva kontinuiran razvoj i unapređenje proizvodnih procesa. Najmodernije tehnologije i rad visokostručnog i dobro obučenog osoblja obezbeđuje najviši nivo kvaliteta svih naših proizvoda.

Nudimo odlične uslove rada sa mogućnošću usavršavanja i razvoja karijere. Naš Sistem ima obezbeđen pristup tehnološkim inovacijama i dugoročnim investicijama u cilju održavanja leaderske pozicije na tržištu i povećanja produktivnosti.

Članica Sistema, Elixir Agrar, oglašava otvorenu poziciju:

ACCOUNT MENADŽER GLOBALNE PRODAJE

mesto rada: Novi Sad

1 izvršilac

Odgovornosti:

- Prodaja proizvoda iz prodajnog portfolia “Elixir Agrar”, u regionima Zapadne Evrope i Latinske Amerike u skladu sa procedurama i postavljenim planovima prodaje društva;
- Praćenje i pravilna primenu propisa iz oblasti prodaje sa posebnim naglaskom na oblast spoljne trgovine;
- Sprovođenje usvojene prodajne politike;
- Predlaganje i sprovođenje usvojene metodologije pregovaranja i definisanja uslova prodaje za kategoriju novih i kupaca sa kojima je već uspostavljena poslovna saradnja;
- Upravljanje portfoliom kupaca;
- Izrada analize tržišnih potencijala i predlaganje strategije pristupa kupcima;
- Kreiranje i sprovođenje planova poboljšanja performansi prodaje;
- Dnevna komunikacija i koordinacija saradnje sa kupcima iz opredeljenih ciljnih grupa;
- Praćenje i analiziranje statusa i boniteta kupaca i predlaganje mera za unapređenje saradnje sa kupcima;
- Identifikacija tržišnih potencijala i predlaganja mera za povećanje broja kupaca prema definisanim ciljnim grupama;
- Predlaganje elemenata komercijalne politike u zavisnosti od grupe kupaca i/ili vrste roba, kao i od ponašanja konkurencije;
- Izveštavanje o rezultatima prodaje u svim zahtevanim formatima sa pripadajućim analizama;
- Predlaganje mera za hitno otklanjanje eventualnih poremećaja u prodaji;
- Kontinuirano praćenje dobre poslovne prakse i rada konkurencije;
- Poštovanje planskih troškova sektora;

Kvalifikacije kandidata:

- VSS-VII/I stepen - ekonomsko/poljoprivredno usmerenje;
- Odlično poznavanje engleskog jezika - C1 advanced level,
- Poznavanje španskog i/ili nemačkog jezika;
- Napredni nivo znanja rada na računaru - MS Office paket (outlook, word, excel, power point);
- Minimum 3 godine radnog iskustva u međunarodnoj trgovini;
- Odlčno poznavanje incoterms;

- Vozačka dozvola B kategorije;

Lične sposobnosti kandidata:

- Blagovremenost i tačnost pri izvršavanju poverenih poslova;
- Proaktivnost, inicijativnost i kreativnost u radu;
- Savesnost u obavljanju poverenih poslova;
- Posvećenost i sklonost ka timskom radu;
- Sklonost ka daljem stručnom usavršavanju.

Naša kompanija nudi dinamično radno okruženje, odlične mogućnosti za lični razvoj i dalje profesionalno napredovanje.

Ukoliko smatrate da ispunjavate zahtevane uslove iz konkursa, svoj CV na srpskom i engleskom jeziku sa priloženom fotografijom i motivacionim pismom možete proslediti na sledeću adresu:

“Elixir Group” DOO
HR sektor Grupe
Hajduk Veljkova 1,
15000 Šabac

Sve prijave će se tretirati kao strogo poverljiva dokumentacija.

Biće kontaktirana samo kandidati koji ispunjavaju uslove iz konkursa.

Rok za konkurisanje: 15 dana od dana oglašavanja.